

Mehr Umsatz. Weniger persönliche Zeit.

Wie digitale Angebote und KI deine Beratung skalierbar machen.

Du hast ein Beratungsangebot, das funktioniert. Kunden kaufen dein Wissen, deine Erfahrung und deine Methode. Doch jeder neue Auftrag braucht wieder deine persönliche Zeit — mehr Umsatz bedeutet oft mehr Termine, mehr Abstimmung und mehr Aufwand. Die entscheidende Frage lautet:

„Wie kannst du wachsen, ohne immer mehr Zeit zu verkaufen?“

Genau hier setzt unser Workshop an: digitale Angebote und KI verwandeln dein Beratungswissen in zusätzliche Umsätze — im Mittelpunkt steht nicht die Technik, sondern ein Geschäftsmodell mit klarer Umsatzlogik.

Was du in 90 Minuten mitnimmst

01

Du erkennst, welches Beratungswissen sich als digitales Angebot eignet.

02

Du verstehst, wofür Kunden bei digitalen Angeboten wirklich bezahlen.

03

Du erfährst, wie digitale Angebote, KI und persönliche Beratung sinnvoll zusammenspielen.

04

Du siehst, wie ein digitales Angebot zusätzliche Umsätze schaffen und dein bestehendes Geschäft ergänzen kann.

05

Du nimmst einen klaren Fahrplan für die Entwicklung deines eigenen Angebots mit.

Nach dem Workshop hast du

- Eine erste Idee für ein digitales Angebot, das zu deiner Beratung passt.
- Klarheit darüber, wie dieses Angebot Umsatz erzeugen kann.
- Konkrete Ansatzpunkte, wie KI dein Angebot sinnvoll ergänzt.
- Einen konkreten Umsetzungsplan für deine nächsten Schritte.

Für wen ist der Workshop?

Der Workshop richtet sich an Beratungsagenturen und Fachexperten, die bereits ein funktionierendes Beratungsangebot haben und weiter wachsen möchten.

GEEIGNET, WENN DU

- mehr Umsatz erzielen möchtest
- wachsen willst, ohne mehr Zeit zu verkaufen
- KI ins Geschäftsmodell integrieren möchtest
- einen praxisnahen Einstieg suchst

NICHT GEEIGNET, WENN DU

- lediglich Inspiration suchst
- digitale Angebote nur als Experiment siehst
- ausschließlich kostenlose Leadmagneten willst

Über die Referentin



Aileen Oppermann

Co-Geschäftsführerin skillmasters

Aileen ist Expertin für digitale Geschäftsmodelle in der Beratungsbranche. Als Co-Geschäftsführerin von skillmasters hilft sie Unternehmensberatern, ihre Beratungen effizient zu digitalisieren und skalierbar zu machen, ohne an Individualität und Qualität zu verlieren.

Ihr Motto: Weniger arbeiten, mehr verdienen – und genau das zeigt sie in diesem Vortrag.

skillmasters hat ein praxiserprobtes Konzept entwickelt, das Beratern ermöglicht, mehr Umsatz mit weniger Arbeit zu erzielen, indem sie Standardisierung, Digitalisierung und persönliche Kundenbetreuung clever kombinieren.

Mit ihrer Erfahrung aus zahlreichen Digitalisierungsprojekten weiß sie genau, welche Schritte wirklich funktionieren – und welche typischen Fehler du vermeiden solltest.

Gern bespreche ich, wie du deine Beratung digitalisierst.

Termin buchen: skillmasters.de/meetings/aileen/beratung

LinkedIn: linkedin.com/in/aileen-oppermann

Website: skillmasters.de